



**WE
WANT
YOU**

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir
ab sofort in Vollzeit eine:n

Junior Sales Account Manager:in (m/w/d)

Du möchtest Teil eines Teams sein, welches zu den Top-Spezialisten für die Implementierung von Cloud-Technologien zählt? Du hast die Motivation und den Willen Deine Ideen in spannenden und herausfordernden Projekten in einem dynamischen Umfeld zu verwirklichen? Dann bist Du bei uns genau richtig!

Bei uns ist niemand einfach nur ein Stelleninhaber, sondern ein entscheidender Teil des Ganzen und wichtiges Rädchen im ProTechnology Getriebe. Unser Team arbeitet mit Leidenschaft an der Realisierung unserer innovativen Projekte. Dafür wird jeder entsprechend seiner individuellen Stärken und Fähigkeiten in unsere agilen Prozesse integriert. Gemeinsam sorgen wir dafür, Dein Potential nach Deinen Vorstellungen zu entwickeln und in abwechslungsreiche, spannende Tätigkeiten einzubringen – mit Verantwortung und unternehmerischer Weitsicht.

– Traumjob – Dein Verantwortungsbereich mit vielseitigen Aufgaben

- Als Junior Sales Account Manager:in (m/w/d) in unserem B2B-Vertrieb bist Du am gesamten Verkaufsprozess unserer Dienstleistungen und Produkte mit vielversprechenden Geschäftskunden beteiligt
- Du begleitest unsere Projekte bei Neu- und Bestandskunden, insb. unterstützt Du das damit verbundene Management komplexer Verkaufsprozesse und Vertragsverhandlungen
- Du wirkst bei der Erarbeitung von Kundengewinnungsstrategien mit
- Du unterstützt die Betreuung und Erweiterung unseres internationalen Kundenstammes im Vertriebsgebiet
- Du bist Schnittstelle zu weiteren Abteilungen des Unternehmens

– Persönlichkeit – Du bereicherst unser Team mit folgenden Qualifikationen

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder ein wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Idealerweise kannst Du erste Berufserfahrung im Vertrieb vorweisen
- Du besitzt ein hervorragendes Kommunikationsgeschick, eine ausgezeichnete Teamfähigkeit und Überzeugungskraft
- Ein zielorientiertes, analytisches und konzeptionelles Handeln zeichnet Dich aus
- Du bist sicher im Umgang mit MS-Office Anwendungen
- Du sprichst Deutsch und Englisch fließend
- Eine strukturierte und proaktive Arbeitsweise sowie Ausdauer, Gewissenhaftigkeit und Eigeninitiative runden Dein Profil ab

– Work-Life – Diese Benefits erwarten Dich

- Ein moderner Arbeitsplatz auf Grundlage neuester Technologien mit interessanten und vielseitigen Aufgaben
- Eine angenehme, wertschätzende Arbeitskultur mit einer kollegialen Arbeitsatmosphäre und viel Teamspirit
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Unterstützung bei der beruflichen Weiterentwicklung und individuelle Förderung von Talenten
- Eine ausgewogene Work-Life-Balance mithilfe flexibler Arbeitszeitmodelle und mobilem Arbeiten im Homeoffice
- Eine attraktive Vergütung

Wir freuen uns über Deine ausführliche Bewerbung unter Angabe Deines frühesten Einstiegstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung als PDF an bewerbung@protechnology.de.



Dein Ansprechpartner
André Balfanz, Office Manager
T +49 351 889 40 – 170