



**WE  
WANT  
YOU**

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir  
ab sofort in Vollzeit eine:n

**Sales Account Manager (m/w/d)**

**PRT3CHNLGY**  
— cloud native

## Du lebst und liebst die Cloud genauso wie wir? Du kannst und möchtest möglichst viele von den unzähligen Vorteilen der Cloud überzeugen?

### Dann lass' uns reden!

ProTechnology ist als Microsoft Cloud Spezialist der perfekte B2B Partner: von der Hardware über individuelle Softwarelösungen bis hin zum Support bieten wir alle Services, die Unternehmen auf ihrem Weg in die Digitalisierung brauchen. Unser Spezialgebiet ist die Cloud, die wir jedem Kunden individuell nach seinen Wünschen gestalten.

**Genau hier kommst Du ins Spiel:** Bringe Deine Überzeugungskraft und Dein Verkaufstalent mit in unser Team, lebe und verbreite mit uns unsere Vision von der Arbeit von morgen.

#### — Traumjob – Deine vielseitigen Aufgaben

- Du verantwortest den gesamten Verkaufsprozess unserer B2B Dienstleistungen und Produkte mit vielversprechenden Geschäftskunden und führst diese erfolgreich zur Vertragsunterschrift
- Du gewinnst und begleitest Projekte bei Neu- und Bestandskunden, insb. bist Du für das damit verbundene Management komplexer Verkaufsprozesse und Vertragsverhandlungen zuständig
- Du erarbeitest eigenverantwortlich Kundengewinnungsstrategien und generierst Nachfragen
- Du betreust und erweiterst systematisch unseren internationalen Kundenstamm im Vertriebsgebiet
- Du trägst aktiv zur Weiterentwicklung und zum Wachstum unseres Vertriebsstandortes bei, indem Du neue Vertriebsmöglichkeiten aufzeigst und den relevanten Markt im Blick behältst
- Du bist Schnittstelle zu weiteren Abteilungen des Unternehmens

#### — Work-Life – Diese Vorteile erwarten Dich

- Arbeite remote oder hybrid, so wie es für Dich passt
- Auf Dich warten ein cooles Team, coole Technologien und viel Teamspirit
- Bei uns kannst Du Dich auf Start-up Flair mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen freuen
- Wir unterstützen Dich bei der beruflichen Weiterentwicklung und Zertifizierungen
- Dich erwartet ein moderner Arbeitsplatz auf Grundlage neuester Technologien mit spannenden und vielseitigen Aufgaben

#### — Profil – Das zeichnet Dich aus

- Du hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Du kannst mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb vorweisen (idealerweise im IT-Bereich)
- Ein hervorragendes Kommunikationsgeschick, Überzeugungskraft und Kundenorientierung zeichnen Dich aus
- Du besitzt eine strukturierte, zielorientierte und konzentrierte Arbeitsweise
- Du bist versiert im Umgang mit MS-Office Anwendungen
- Du sprichst Deutsch und Englisch fließend
- Ein analytisches und konzeptionelles Handeln sowie Ausdauer, Gewissenhaftigkeit und Eigeninitiative runden Dein Profil ab

Wir freuen uns über Deine ausführliche Bewerbung unter Angabe Deines frühesten Einstiegsstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung als PDF an [bewerbung@protechnology.de](mailto:bewerbung@protechnology.de).



**Dein Ansprechpartner**  
André Balfanz, COO  
T +49 351 889 40 – 170